

# 成功事例 中四国エリア 米子航空営業所

## 獲得経緯

全国の中学校で教材として使用する『K i s m』※技術木工キットを制作している企業。  
これまで製材から輸送引渡しまで自社対応してきたが、受注量の拡大を受け増産を検討。  
⇒物流加工から配送までのアウトソースを提案した。

## 受託業務内容

不良品仕分け作業：製材品（3種類）の選別作業（良品・不良品）  
セット組：1セット＝大×6、中×4、小×4 ※輸丁ム止め⇒箱詰作業（名札+説明書+接着材）  
⇒梱包作業をし配送指示に合わせてお届けする。

## お客様の課題

急な受注拡大により、作業員とスペースが不足した。  
設備投資がすぐに出来ない。  
⇒増産に人材を集中し、受注拡大に対応する。

## 提案内容

一連の業務（輸送・付帯作業）をアウトソースする。

【ポイント】

## 提案効果

（顧客側）

急な受注拡大に対応出来た。  
本来の家具製造業へ専念する事が出来た。  
物流加工に関わることを変動費化することで、設備投資の必要が無くなった。

事業所内を整理し、  
作業・一時保管スペースを確保した。(20㎡)

①保管状況



②加工/荷姿



Seino Super Express Logistics